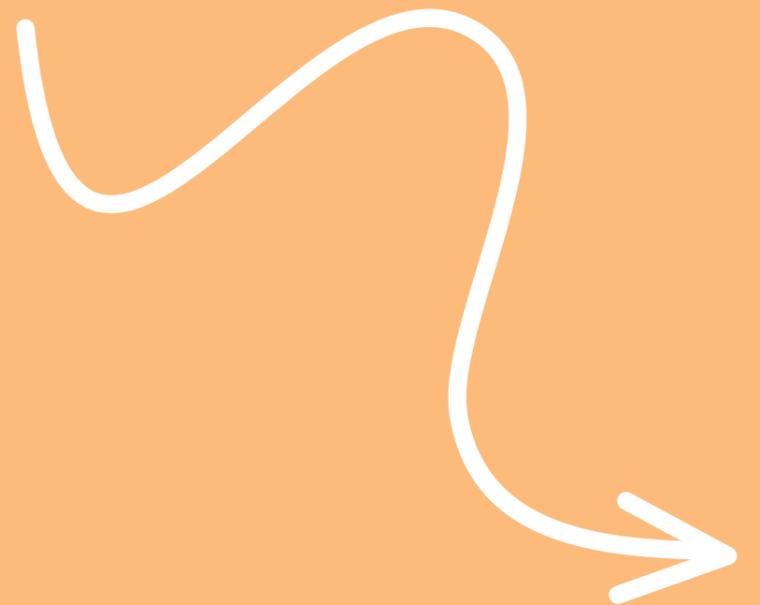


# 4 ASTUCES POUR CROULER SOUS LES CLIENTS

*Spécial Rédacteurs Web Freelances*



# AVANT DE COMMENCER...

“Je ne sais pas comment trouver de clients.”

Voilà la phrase qui revient le plus souvent de la part des rédacteurs web freelances !

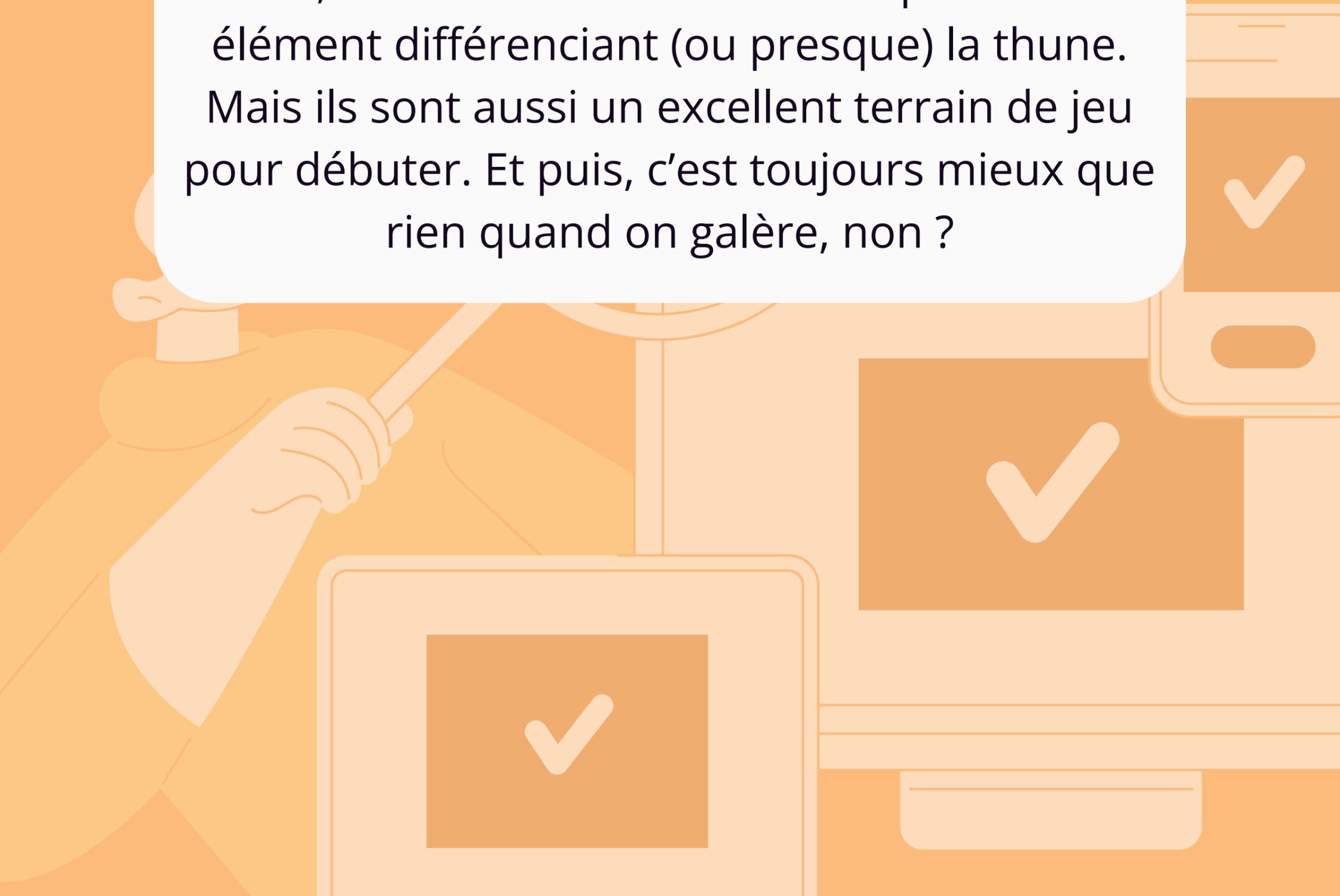
Je te dévoile donc 4 astuces pour crouler sous les demandes clients.



# 01

## JOUER LE JEU DES PLATEFORMES

Oui, ces sites sont bondés avec pour seul élément différenciant (ou presque) la thune. Mais ils sont aussi un excellent terrain de jeu pour débuter. Et puis, c'est toujours mieux que rien quand on galère, non ?



# 02

## PROSPECTER INTELLIGEMMENT

Je sais, ça semble une épreuve encore plus difficile que celle des poteaux dans Koh Lanta. Mais prends ton courage à deux mains et contacte les entreprises qui te font de l'œil. Un petit mail personnalisé, un message LinkedIn bien tourné, et hop, te voilà sur la bonne voie.



# 03

## CRÉER DU CONTENU WEB

Blog, réseaux sociaux, podcast... Ça reste le meilleur moyen de gagner en visibilité et de drainer du trafic naturellement (avis aux phobiques de la prospection). Alors, partage tes connaissances, montre ton style et engage tes lecteurs.



# 04

## PARTICIPER AUX ÉVÉNEMENTS

OK, se montrer en public, c'est pas toujours fun, mais les événements, webinars et meetups sont des mines d'or pour networker. Même en virtuel, tu peux créer des connexions sincères. Et souvent, une rencontre mène à une opportunité.



# MASTERCLASS OFFERTE

Lundi 4 mars, à 11h.

Masterclass "De 500 € à 5 000 €/mois :  
le plan d'action pour devenir un  
rédacteur web à succès en 2024"

**100 % gratuit.**

**Full valeur ajoutée.**

Lien d'inscription dans le post.



**CE POST T'A PLU ?**

**LIKE, COMMENTE ET ABONNE-  
TOI POUR DÉCOUVRIR MES  
PROCHAINS CONSEILS !**

